

OFFRE CDI

Catégorie manager

(H/F)

Briochin

PIONNIER DE L'ENTRETIEN DEPUIS 1919

Environnement de travail

📍 Bureaux situés à St-Malo proche de la mer et des commerces.

📍 Espace de coworking à Rennes.

Rémunération

- Remise sur les produits Briochin
- Titres restaurant
- Abondement

Pour postuler

recrutement@lebriochin.com

L'équipe RH examinera toutes les candidatures, si votre profil est retenu :

- Vous aurez un 1er appel avec Pauline, chargée de développement RH afin d'échanger sur vos attentes ainsi que l'entreprise.
- Puis, vous aurez un 2nd échange avec votre futur tuteur, Thomas.

Nous avons éveillé votre curiosité... alors voici encore plus d'éléments pour vous donner envie de nous rejoindre :

Nous recrutons un(e) **category manager**. Vous serez accompagné(e) par Thomas, responsable category manager, et intégré(e) à l'équipe commerce pour découvrir la vie d'entreprise et vos missions.

Vos missions

- En lien avec les KAM et le Category Management, vous définissez et déployez les leviers de croissance Sell Out et PDM, en cohérence avec notre stratégie commerciale et marketing.
- En tant que partenaire catégoriel, vous co-construisez avec les enseignes une vision commune pour développer la catégorie.
- Référent Drive GSA, vous analysez les performances, détectez opportunités/risques, restez en veille sur les actions de la concurrence, et recommandez des plans d'action pour assurer notre performance sur ce circuit. Vous collaborez étroitement avec les équipes terrain et assurez une mise en place optimale de nos plans d'affaires.
- Expert e-commerce/Drive, vous réalisez des analyses multi-catégories pour élaborer des recommandations ciblées. Vous suivez les ventes, optimisez les assortiments et contribuez activement à la croissance du CA.
- Vous entretenez des relations solides avec les clients et en interne.

Votre profil

- De formation Bac +5 (école de commerce ou équivalent), vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience en Category Management dans une entreprise PGC de référence.
- Vous possédez de fortes compétences analytiques, une capacité à interpréter les données pour orienter des décisions stratégiques, et êtes à l'aise dans des environnements de négociation complexes.
- Orienté(e) résultats, vous aimez le travail en équipe et faites preuve d'un excellent savoir-être.
- Une expérience terrain serait un plus.