



Chargé de clientèle export H/F

Pourquoi postuler chez nous ?

- Rejoindre une entreprise « Made in France », dynamique et engagée !
- Participer à nos projets de développement ambitieux tant en France qu'à l'export pour devenir le champion européen de la droguerie responsable de qualité

Qui est votre futur employeur ?

Le groupe ALTAÏR propose des solutions innovantes pour l'entretien et le soin de la maison (produits, accessoires, insecticides, réparations) distribuées en circuits spécialisés (GSB, drogueries, jardineries, LISA, GSA, ...). Avec des marques phares comme Starwax, K.Pro, Sinto, Briochin et Marcel's Green Soap, nous rassemblons plus de 450 collaborateurs passionnés et experts !

La société BRUNEL, filiale du groupe, produit et commercialise une large gamme de solutions d'entretien de la maison commercialisés dans les magasins spécialisés.

Vous souhaitez rejoindre l'aventure Brunel ?

Nous recrutons un(e) Chargé de clientèle export. Vous serez accompagné(e) par Olivier, Directeur marché export et intégré(e) à l'équipe export.





Vous serez amené(e) à travailler sur des missions diverses en export :

- Rédiger et communiquer les offres commerciales aux clients
- Assurer l'animation commerciale des clients via la communication des présentations et argumentaires de ventes, des offres promotionnelles...
- Gérer les commandes export depuis leur réception jusqu'au règlement final
- Renseigner les clients sur les conditions et les commandes
- Traiter les litiges commerciaux en collaboration avec les services qualité, expéditions, consommateurs,
- Gérer et mettre à jour régulièrement le fichier clients, les dossiers clients/agents, les participations publicitaires, les RFA, les prévisions de vente
- Analyser les ventes et effectuer un reporting régulier sur l'actualité et l'évolution des marchés.

Participation à la vie d'entreprise

Dès votre arrivée, vous serez pleinement intégré(e) à l'équipe export et participerez à des événements d'équipes en internes et des réunions semestrielles pour échanger sur les projets en cours.

En plus, vous accompagnerez les équipes de notre site industriel afin de comprendre l'ensemble du process de Supply Chain.

Profil recherché

- Issu(e) d'une formation BAC+4 commerce international ou expérience équivalente.
- Vous avez des connaissances techniques commerciales et de merchandising ainsi qu'en droit et rélementation des transports, vous maîtrisez les outils informatiques de gestion (M3, ClicSens).
- Le sens du résultat et le goût du travail collaboratif sont essentiels pour accomplir vos missions avec succès. Votre sens du service et votre excellent savoir-être font également partie intégrante de votre personnalité.



Environnement de travail ✨

- 📍 Locaux situés à Wasquehal (proche du métro les prés)
- Travail en semaine : 35h - possibilité de RTT et de télétravail

Rémunération 💰

- Rémunération : 30000€ à 32 000€ brut / an
- Paniers repas
- Forfait mobilité durable
- 13ème mois
- Participation et intéressement

Processus de recrutement

- Postuler à l'adresse mail : **recrutement@altairgroup.fr**
- L'équipe RH examinera toutes les candidatures, si votre profil est retenu :
- Vous aurez un 1er appel avec Mathilde, Assistante RH afin d'échanger sur vos attentes ainsi que l'entreprise.
- Puis, vous aurez un 2nd échange avec votre futur manager.

Alors ?

Ce défi est fait pour toi ?

Rejoins l'équipe

 **Brunel !**